

Unternehmer im Gespräch über Vertriebsstrategien

Göddecke Unternehmer Talk – GUT in Siegburg
14.04.2016

Im April 2016 fand zum fünften Mal der **GÖDDECKE-UNTERNEHMER-TALK (GUT)** in entspannter Atmosphäre mit vielen Gästen statt, die das erste Mal die Veranstaltungsreihe für Unternehmer besuchten.



Nach einer kurzen Einführung durch **Herr Rechtsanwalt Hartmut Göddecke**, der die vergangenen GUT-Veranstaltungen kurz Revue passieren ließ, begann **Herr Karl-Heinz Decker**, Inhaber der **IFA Decker Glasbau GmbH** (www.ifa-decker.de), mit seinem Vortrag über Vertriebsstrategien im Handel mit speziellen Glasprodukten. Im offenen Interview mit Rechtsanwalt Göddecke erfuhren die Zuhörer bislang Unbekanntes über einen an sich alltäglichen Werkstoff. Die Produktpalette der IFA GmbH umfasst neben dem Üblichen (Fenster, Spiegel, etc.) vor allem auch Besonderheiten, wie z. B. gebogenes und sogar begehbare Glas. Für diese Spezialprodukte bedarf es eines besonderen Vertriebssystems und besonderer Werbemaßnahmen, die Herr Decker anschaulich darstellte.

Nach einer kurzen Stärkung reichte Herr Decker den Staffelstab an **Herrn Heimo Korbmann** von der **atw.kommunikation gmbh** (www.atw.de) weiter. In einem sehr kurzweiligen Vortrag erklärt Herr Korbmann, wie Unternehmer die Chancen im digitalen Markt effektiv nutzen können. Hierbei schenkte er der ständigen Erreichbarkeit durch Smartphones etc. besondere Aufmerksamkeit. Die „alten“ Vertriebsmethoden über Fernsehen, Rundfunk oder Werbeanzeigen in Zeitungen und Zeitschriften würden immer mehr an Bedeutung verlieren, da sich die kommenden Generationen immer mehr ausschließlich über Smartphones informieren würden. Diese Fokussierung auf das Handy könne man gutheißen, oder auch nicht. Aus vertriebstechnischer Sicht müsse aber jedem Unternehmer klar sein, dass er über kurz oder lang auf diesem Zug aufspringen müsse, um nicht vollends den Kontakt zum Kunden zu verlieren.



Zum Abschluss brachte **Herr Rechtsanwalt Wulfila Dietzel** (www.widerrufsbelehrungen.de) den Anwesenden noch ein Thema näher, welches derzeit nicht nur unter Juristen heiß



diskutiert wird: **Lohnen sich Lebensversicherungen noch** und wie kann ich diese ggfls. gewinnbringend loswerden. Herr Rechtsanwalt Dietzel stellte verschiedene Handlungsoptionen vor und legte dabei ein besonderes Augenmerk auf einen möglichen Widerspruch des Versicherungsvertrages, der im Einzelfall dazu führen kann, dass sich die magere Verzinsung in eine äußerst lukrative Rendite verwandelt. Seit der Bundesgerichtshof (BGH) im Mai 2014 hierzu eine wegweisende Entscheidung erlassen hat, stürmen etliche Versicherungsnehmer auf die Versicherungsgesellschaften ein und lösen ihre Verträge mit einem Widerspruch auf. Allerdings gilt es auch hier bestimmte Regeln einzuhalten.

Zudem ist nicht jeder Vertrag für einen solchen Widerspruch geeignet. Herr Rechtsanwalt Dietzel legte dar, welche Fehler man hier vermeiden muss, um eine dennoch eine gute Rendite aus seinem Lebensversicherungs- oder Rentenvertrag zu erzielen.

Der Unternehmerabend endete gegen 21:30 Uhr. Der nächste GUT - GÖDDECKE UNTERNEHMER TALK - Termin wird am 28.09.2016 wieder um 18.00 Uhr stattfinden. (info@rechtinfo.de, Tel.: 02241/ 17 33 – 26, Frau Coskun); Anmeldungen unter: www.rechtinfo.de/gut.